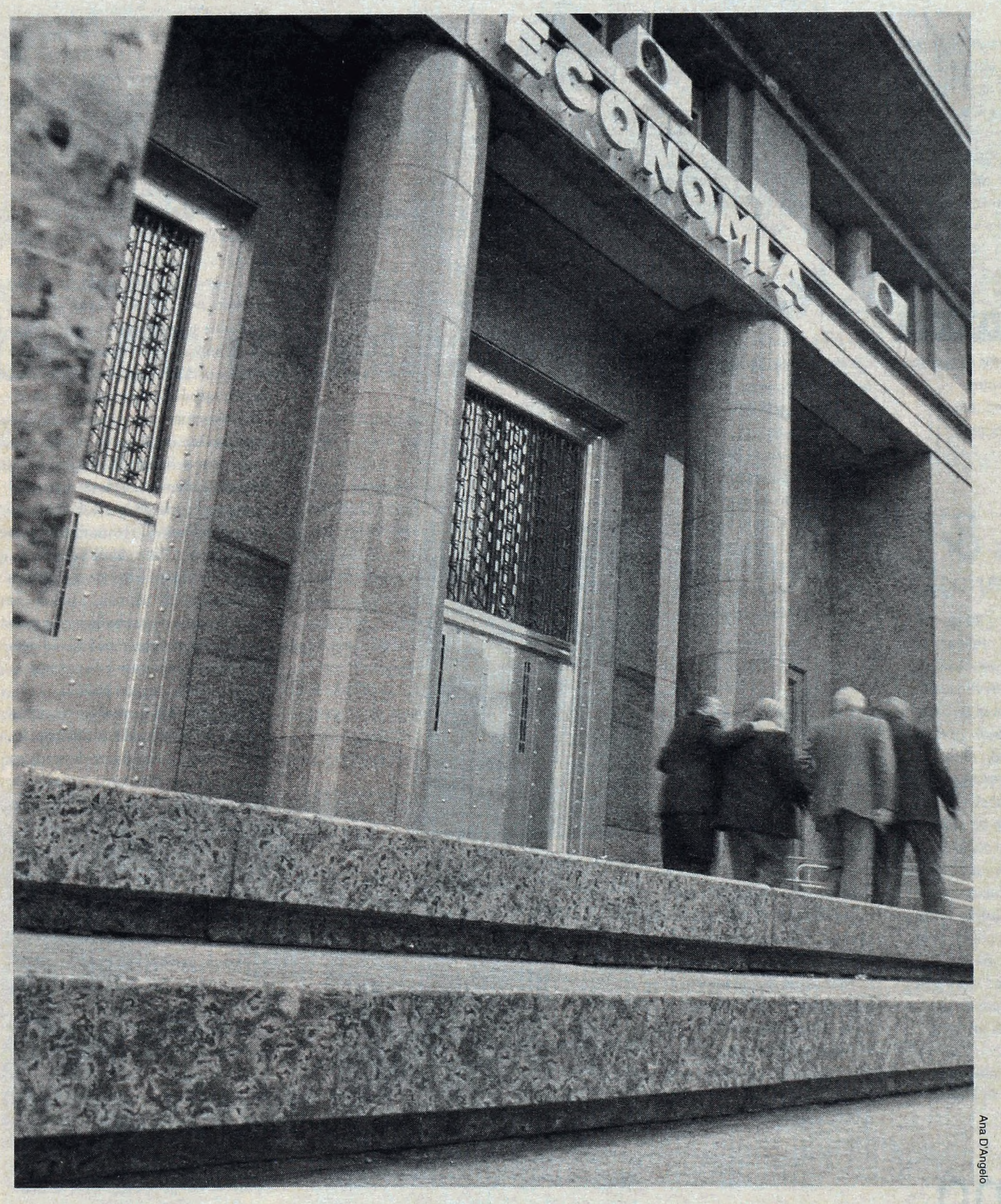
CASH
SUPLEMENTO ECONOMICO DE PAGINA/12 15 DE OCTUBRE DE 2000 - AÑO 11 - N°548

Los últimos datos que manejan en el equipo de Machinea confirman que la recesión es mucho más profunda de lo previsto y que no hay indicios de salida en el corto plazo. Revelan que para todo el año la tasa de crecimiento de la economía rondará el 0,5 por ciento, mucho menos que el 2 por ciento que sigue sosteniendo el ministro en público

Los números secretos de Economía



Ana D'Angelo

- Reportaje a Pedro Lacoste: "Si no hay cambio de receta esto explota antes de tres años".
- La crisis de la Alianza leída desde la economía.
- Por qué Machinea empezó hace rato a jugar en tiempo de descuento.

Sumacero

EL ACERTIJO

Un campesino tiene espléndidos gallineros. Sabe que 30 gallinas empollan en 20 días 40 huevos en cuatro gallineros. **¿Cuánto tiempo se necesita para hacer que 60 gallinas empollen la misma cantidad de huevos en cinco gallineros?**

Respuesta: Las 60 gallinas tardarán los mismos 20 días en empollar 40 huevos, ya que los días de calor necesarios para que de un huevo salga un pollito son una constante, independiente por lo tanto, del número de gallinas disponible y del número de gallineros en los que estuvieran distribuidas.

EL CHISTE

Se encuentran dos abogados y uno le dice al otro:
–¿Vamos a tomar algo?
–¿Bueno... de quién?

Cursos & seminarios

Los días 18, 19 y 20 de octubre del 2000 se realizará en la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Buenos Aires el IV Simposio Internacional *"El Cono Sur y su Inserción en el tercer milenio. Un análisis histórico de sus procesos de integración desde lo económico, político, social y cultural"*. Los temas del encuentro serán: **1.** La integración cultural y el multiculturalismo. **2.** Los mecanismos de cooperación internacional. **3.** Exclusión Social, relaciones laborales y empleo. **4.** Integración de las fuerzas armadas en los sistemas democráticos. **5.** Regionalización e integración regional. **6.** Los Planes de ajuste.

¿Cuál es


Daniel Jayo

"Sorprendente", fue el término empleado por el economista jefe del Banco Mundial para América Latina, **Guillermo Perry**, para evaluar la falta de reactivación de la economía argentina. En declaraciones efectuadas a Radio Intereconomía el pasado jueves 12, el economista sostuvo, como suelen hacerlo los funcionarios del BM, que la economía local *"va por buen camino"*, pero que *"resulta un poco sorprendente que la recuperación económica de la Argentina sea más lenta de lo esperado"*. Esto, a pesar de que *"están todos los factores objetivos para que la recuperación se dé"*, concluyó. ¿Y el Banco Mundial no tiene nada que ver para que Argentina sea una "sorpresa"?

La frase

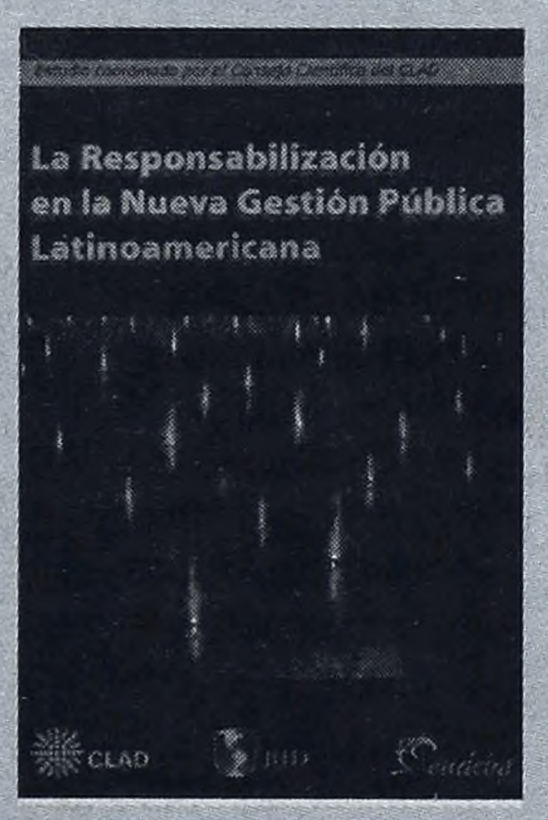
"Es preocupante la incidencia de la crisis de representación democrática en los niños. En mi país se llegó a pensar que ser dirigente político es reflejo de delito" (del secretario de Desarrollo Social, **Eduardo Bustelo**, ante los funcionarios de Latinoamérica y el Caribe que participan en Jamaica de la Quinta Reunión Ministerial sobre Infancia y Política Social).

el Dato

Diez a uno es la relación que existe en **Mónaco** entre cuentas bancarias y número de habitantes. Específicamente: 340.109 cuentas contra poco más de 30 mil habitantes. La gestión de fortunas, promovida por las exenciones fiscales frente a las mayores exigencias de los vecinos europeos, vuelven al sector financiero la segunda actividad del principado detrás del turismo. *Banque de Gothard* (Suiza), *Barclays Bank Monaco* y *Paribas Monaco* son las entidades principales.

el Libro

LA RESPONSABILIZACION EN LA NUEVA GESTION PUBLICA LATINOAMERICANA
Estudio coordinado por el Consejo Científico del CLAD
Ediciones Eudeba/CLAD



El presente estudio del Centro Latinoamericano de Administración para el Desarrollo (CLAD) se propone un aporte para la creación de un nuevo aparato estatal, más eficiente y efectivo y, en última instancia, con mayores poderes de acción y regulación. El término "responsabilización", que deviene de la palabra inglesa "accontability", se refiere tanto al deber de la administración pública de rendir cuentas ante la sociedad como al derecho de los ciudadanos de controlar la acción de los gobiernos.

Ranking

Concursadas

–las diez mayores convocatorias, septiembre del 2000, en pesos–

1. Cladd	Textil	40.432.425
2. Enod	Textil	20.690.263
3. Medic Gem's	Medicina Prepaga	3.872.350
4. Jorge Sequenza	Metalúrgico	3.224.801
5. Uttil	Construcción	2.595.613
6. Coelho	Concesionaria Automt.	2.192.829
7. Masintec	Constructora	2.392.452
8. Covers	Indumentaria	1.773.749
9. Sirmet	Comercialización	1.095.848
10. Indalfar	Textil	774.788

Los montos involucrados en la apertura de concursos preventivos mostraron en el último año un 56 por ciento de aumento. En los primeros nueve meses del año, el incremento, comparado contra igual período del '99, fue del 20 por ciento.

Fuente: Fidelitas

Empresas

La **Guía de Relaciones Públicas** cumplió 40 años. Desde 1960 la publicación se constituyó en un novedoso auxiliar de la tarea de funcionarios y ejecutivos. La incorporación de la *"Guía de Sociedades Anónimas"* completó su caudal informativo. Ambas guías y sus bancos dedatos remiten suplementos de actualización mensuales. Para mayor información comunicarse al 4314-9054/6168.

PRODUCCION: CLAUDIO SCALETTA

Cifras de la crisis

POR MAXIMILIANO MONTENEGRO

Es un informe que en el Ministerio de Economía manejan con la máxima reserva. Sintetiza las proyecciones casi definitivas que los funcionarios de José Luis Machinea elaboraron sobre el crecimiento de la economía para este año. Y confirma la sensación generalizada de los consultores privados de que la recesión es mucho más profunda de lo que se preveía. Según las propias cifras oficiales, ni aun en el mejor de los escenarios imaginados para lo que resta del año se conseguirá que la economía "crezca" para el 2000 por encima del 1 por ciento. Más aún, los técnicos del Ministerio creen más probable que el número sea incluso inferior al 0,5 por ciento, una tasa que se traduce como estancamiento en el piso de producción del año pasado. Estancamiento en el fondo del pozo.

Días atrás, Machinea había admitido que la economía crecería alrededor del 2 por ciento, ajustando su último pronóstico del 3,5 por ciento, que, a su vez, había ajustado el pronóstico original incluido en el Presupuesto del 4,5 por ciento. Pero, por ahora, se resiste a aceptar en público que ni siquiera se alcanzará esa modesta recuperación, también prevista en el nuevo acuerdo firmado con el Fondo Monetario hacia fines de septiembre. Más de una vez el cuestionado jefe de la SIDE, Fernando de Santibañes, le recriminó que no sabía trasmitir "buenas ondas" para influir en las expectativas de los agentes económicos. Y admitir, cuando la Alianza está en plena ebullición, que no hay que esperanzarse con ni siquiera una mínima expectativa de crecimiento, agravaría la tensión política.

Los resultados fueron confeccionados por los técnicos del Ministerio antes de la crisis de la Alianza desatada en los últimos diez días con la renuncia de Chacho Alvarez, cuando los funcionarios políticos de Machinea todavía confiaban en que hubiese un error de cálculo. Sin embargo, ahora están convencidos de que se harán realidad. Porque, en privado, reconocen que la incertidumbre política de los últimos días terminará de paralizar las pocas inversiones planeadas para los últimos meses del año.

Las nuevas cifras de la recesión abren los siguientes puntos de análisis:

◆ Salvo que hubiera una caída muy grande de la proporción de gente que busca empleo (la llamada tasa de actividad) lo más probable es que la tasa de desocupación, que está siendo relevada en estos días por el Indec, se mantenga en el 15,5 por ciento, o incluso aumente.

◆ Que todavía no aparezcan signos de recuperación en la economía acorta el tiempo de descuento que transita Machinea al frente de Economía. De hecho, según la encuesta efectuada días pasados por **Página/12** durante la Conferencia Industrial de Mar del Plata, la mayoría cree que, si no hay reactivación, Machinea dejará de ser ministro antes de febrero.

◆ Que la economía siga absolutamente planchada este año, disminuye las expectativas de crecimiento para el próximo: un auto en marcha tiene posibilidades de llegar más lejos que uno que todavía no arrancó. Pero, además, porque este año habrá una caída record de las inversiones, incluso superior al año pasado, y si no se invierte hoy no habrá producción y empleo mañana.

◆ Los resultados de este año demuestran "el fracaso" –en términos de Pedro Lacoste, ver reportaje– de la política de subir impuestos y reducir salarios públicos, aplicada por Machinea, para cerrar el déficit fiscal en plena recesión. Como sostiene Lacoste, "la sorpresa no es que la economía no crezca, la sorpresa sería que creciera". Y afirma que no es lógico apostar a que la economía se reactive si "tenemos una política monetaria contractiva, porque está dictada en un país con problemas de sobrecalentamiento como es la economía norteamericana, tenemos una política fiscal que es contractiva para cerrar el déficit fiscal en lapeor recesión casi del siglo, y tenemos un serio problema de competitividad".

◆ A juzgar por el proyecto de Presupuesto 2001 está claro que Machinea insistirá el año próximo con la misma receta del ajuste fiscal, apostando a los efectos milagrosos de una baja del riesgo país. Pero corre el peligro, si toda-

REPORTAJE AL

"Si no

POR M.M.

Pedro Lacoste es uno de los economistas más requeridos por bancos, empresas e inversores extranjeros. Durante mucho tiempo creyó en la receta de hacer el ajuste fiscal para bajar el riesgo país. Pero dice que como la realidad hoy es distinta, la receta también debe cambiar porque si no se corre el peligro de caer en una profunda depresión. En este reportaje con **Cash**, explica, además, cómo leer desde la economía la crisis política de la Alianza.

–¿Cómo evaluaron en el exterior la crisis política desatada por la renuncia de Alvarez?

–Primero, hubo una subestimación de la crisis. Después hubo interpretación simplista. Y ahora hay una preocupación mayor. La primera lectura fue: se va Chacho Alvarez, que era un factor de conflicto con el Presidente. Y, por no entenderse bien las diferencias que hay entre una empresa y un país, mucha gente veía esto como algo positivo en términos de gobernabilidad. Hubo una segunda lectura, válida hasta el

Crisis: "En el exterior primero hubo una subestimación de la crisis. Después hubo una interpretación simplista. Y ahora hay una preocupación mayor".

martes pasado, que tenía que ver con un nuevo eje decisorio dentro del Gobierno en el que predominaba la visión del Presidente con el soporte ideológico de De Santibañes.

–El triunfo del delarruismo puro...

–El delarruismo puro, pero, muy importante, con el condimento ideológico de Santibañes. Eso también hizo que mucha gente en la Argentina y en el exterior viera la situación con buenos ojos. Creo que esto explica por qué, durante los dos primeros dos días de la semana, no hubo un impacto importante en los mercados. En los últimos días me parece que la lectura cambia. Por-

vía permanece en funciones, de repetir el mismo error de este año.

◆ Para el 2001, la estimación oficial de crecimiento es del 3,7 por ciento real. Si, como ocurrió este año, esa expectativa vuelve a ser desmentida a medida que pasan los meses, entonces habrá menos recaudación y más déficit fiscal que el previsto. Y entonces sería necesario más ajuste fiscal para cerrar las cuentas en línea con el FMI, con el telón de fondo de una depresión y un año electoral.

◆ "Un crecimiento del 2 por ciento por año no es sostenible para Argentina, ni social, ni política, ni económicamente. Si se sigue en este camino por algún lado explota antes de los próximos tres años", dice Lacoste, un economista que siempre fue considerado más "ortodoxo" que Machinea y hoy le pide al ministro que haga lo que pensaba antes de ser ministro. No por ideología sino por pragmatismo.

Bernardino Avila



José Luis Machinea, ministro de Economía, recibe atento la opinión de Chrystian Colombo, jefe de Gabinete y aliado de De Santibañes.

Crisis

Machinea

■ Los últimos datos que manejan en el equipo de Machinea confirman que la recesión es mucho más profunda de lo previsto y que no hay indicios de salida en el corto plazo.

■ Reportaje a Pedro Lacoste: "Si no hay cambio de receta esto explota antes de tres años".

■ La crisis de la Alianza leída desde la economía.

■ Por qué Machinea empezó hace rato a jugar en tiempo de descuento.



ECONOMISTA PEDRO LACOSTE, CONSULTOR DE LOS "MERCADOS".

hay cambio de receta, explota"

que lo que se ha visto con claridad es que hay un contraataque, no solamente del Frepaso sino también de la estructura del radicalismo. Y ahora queda en evidencia que hay una puja ideológica sobre cuál es el rumbo del Gobierno más que un conflicto de poderes.

–La idea es: no se están jugando personalismos, ni cómo se resuelve el escándalo de coimas del Senado, ni aspiraciones para el 2003. Lo que está diciendo es que se juegan cosas de fondo: cuál será la política económica del Gobierno, a sector beneficiar, a costa de quién.

–Exactamente. Y creo que esto es importante, porque es distinta la visión de la economía de De Santibañes, que podríamos definir de ortodoxia pura, de Chicago; y la visión que puede tener, con todos sus matices, el Frepaso y gran parte del partido radical. Creo que ésta es la gran pulseada.

–De un lado está Chacho Alvarez, del otro Santibañes: ¿dónde queda Machinea?

–Hasta los primeros días de esta semana, yo tenía una visión distinta del resto: para mí, Machinea quedaba debilitado, porque era el ministro de Economía de consenso de los tres liderazgos de la Alianza: Alfonsín, Chacho y De la Rúa. Si se plantea que vamos a un eje más delarruista, Machinea queda más delimitado. Hoy no lo sabemos, porque todavía no está definido cuál va a ser, finalmente, el liderazgo predominante de la Alianza.

–Ahí, hay una paradoja: el Presidente dice "yo fortalezco a Machinea dando Infraestructura", algo que pedían los mercados, cuando en realidad si no se afirma la Alianza se debilita.

–Hay una paradoja. El tema es que, desde la línea delarruista, quienes plantean la visión ortodoxa, ante el fracaso de este enfoque durante los primeros 10 meses, en vez de estar revisando sus supuestos más bien están cargando las culpas en el pasado de Machinea, la cara de Machinea o el pasado del equipo económico. Entonces, por más que él enfatizara el camino ortodoxo, esto no le asegura ni siquiera el apoyo de estos sectores que ante el fracaso de sus políticas ahora prefieren culpar al ejecutor o a las personas.

–¿Machinea ejecuta la política de Santibañes, esa política económica fracasa y ahora los mercados lo culpan a Machinea?

–Ahí viene el problema de los conversos a los ojos de los mercados. Machinea tuvo siempre un enfoque que priorizaba el tema de la competitividad por sobre el tema fiscal, pero llega al Gobierno y aplica una receta distinta. Y por eso hoy le pasan la cuenta los ortodoxos desde siempre.

Gustavo Mujica



–¿Qué quieren los mercados para reactivar la economía argentina: que Machinea profundice la línea fiscalista de política económica o que directamente la ejecute un ortodoxo de pura cepa?

–Acá predomina la idea entre los economistas e incluso en gran parte del llamado establishment que el ajuste fiscal es la prioridad. Afuera hay una visión ortodoxa, pero también una visión pragmática y razonan: ¿qué país puede bajar su déficit fiscal en el medio de una recesión de dos años de duración? Desde el sentido común, dicen, esto es imposible. Piensan que el problema argentino es un problema de crecimiento y el problema de crecimiento no se resuelve con políticas fiscales contractivas.

–Pero también hay un acuerdo con el Fondo Monetario que plantea una única dirección.

–Al FMI hay que ir a plantearle una visión nueva de cuáles son los desafíos argentinos, con un plan consistente. Si uno le plantea que lo importante no es el déficit fiscal del mes que viene sino la solvencia fiscal de mediano plazo y que la única manera de resolverla es creciendo, ahí sí podemos hacer la política fiscal sea uno de los tantos instrumentos en el corto plazo para salir de la recesión. Una vez que lo hagamos, la solvencia fiscal se resuelve sola.

–¿Tener en el corto plazo una política fiscal expansiva?

–Sí, pero no lo veo tanto por el lado del gasto sino por la baja de impuestos. Es uno de los instrumentos.

–¿Qué tipo de impuestos bajaría?

–La Argentina tiene un serio problema de demanda, que son tres factores: las exportaciones, la inversión y el consumo. Por eso, hay que hacer todo lo posible mejorando la rentabilidad y los precios relativos de las empresas para que mejoren las exportaciones –hoy sólo responden las energéticas– y la inversión. Y también tenemos que hacer algo para favorecer la confianza del consumidor, lo cual no puede hacerse aumentando los salarios, porque va en contra del objetivo de mayor rentabilidad, pero sí incrementando el poder de compra, el salario de bolsillo: bajando el IVA, entre otras opciones. El punto es entenderque hoy el déficit fiscal se cierra si la economía crece, no a la inversa.

–Está el argumento de la secuencia baja de riesgo país, reducción de tasas de interés, aumento de inversiones...

–Hoy es un mito. Porque no afecta directamente la confianza del consumidor. Ya lo dijo Keynes: cuando los hechos cambian, lo normal es recomendar cosas distintas.

–El Presupuesto 2001 repite la receta...

Con el agravante que prevé una tasa nominal de crecimiento del 4,7 por ciento, que está totalmente inflada. De nuevo, hay supuestos superoptimistas del crecimiento del PBI que, después, como no se cumplen, se queda ante la disyuntiva de lanzar o nuevos ajustes fiscales o renegociaciones de la pauta con el FMI, que tampoco son buenas para las expectativas. En vez de firmar pautas de déficit fiscal con el FMI, habría que firmar compromisos de gasto público. Porque como el Gobierno no maneja la recaudación, que depende del ciclo económico y no tiene instrumentos para afectarlo, no puede firmar algo que después no puede cumplir. Tiene que plantear: yo mantengo el gasto y si crecemos 4,7 por ciento se reduce fuerte el déficit, si no habrá más déficit. Esto no es una locura de plantear al Fondo.

> **Visión:** "Afuera hay una visión ortodoxa, pero también una visión pragmática. ¿Qué país puede bajar su déficit fiscal en el medio de una recesión de dos años?, razonan".

DISCRIMINACION EN CONTRA DE LOS EMPLEADOS PYME

Trabajadores de segunda

- Trabajadores pyme y de grandes empresas tienen una situación diferenciada en cuanto a sus derechos laborales.
- Esas diferencias se verifican en tres rubros centrales: las indemnizaciones por despido, el período de vacaciones y el pago de aguinaldos.
- La última reforma laboral agregó un nuevo beneficio para las pymes. El período de prueba fue llevado de tres a seis meses, los que pueden por convenio extenderse a doce.

La ley Pyme otorga a los convenios colectivos la facultad de disminuir derechos que la legislación otorga a todos los trabajadores. La normativa laboral alienta la baja de salarios y la precarización.



La precarización de trabajadores pyme se legitima con el argumento de la generación de empleo.

POR CLAUDIO SCALETTA

Estar empleado en una pyme o en una gran empresa no se diferencia solamente por el orgullo de pertenecer a una organización más grande y prestigiosa sino que representa para el trabajador una situación diferenciada en cuanto a sus derechos laborales. Para algunos juristas se trata lisa y llanamente de una distinción entre trabajadores de primera y de segunda categoría. Desde el punto de vista económico, representa el fracaso para encontrar medidas de promoción para las pequeñas y medianas empresas que no pasen sólo por el ajuste sobre los "costos laborales".

Entre las alternativas habitualmente sugeridas para combatir la desocupación suelen destacarse las medidas de apoyo a las pymes, a las que se considera *per se* generadoras de empleo. Esta demanda convive con una reestructuración de las firmas más grandes que se traduce en procesos de tercerización de sectores completos. Así, áreas que en el pasado pertenecían a la organización interna de la gran empresa, pasan a ser gestionadas por pequeñas y micro empresas. Hablar del desarrollo de las pymes entraña, entonces, considerar circuitos de acumulación del excedente en los que las pequeñas firmas interactúan con las más grandes. Por ejemplo, en el desarrollo de cadenas de proveedores de insumos o la prestación de servicios complementarios. Sin embargo, esta interacción, lejos de ser un proceso virtuoso que integra nuevos actores al sistema productivo, dándole mayor diversidad y menor concentración, coexiste con algunos fenómenos más complejos. Entre ellos, la discriminación, según el tamaño de las empresas, entre trabajadores de primera y segunda categoría. Discriminación que, en el discurso, se legitima, precisamente, con el argumento de la generación de empleo. Así, la sucesiva legislación, desde la ley Pyme del '95 (ley 24.467) hasta la última reforma laboral (ley 25.250) consolidaron jurídicamente esta situación.

Para el economista Claudio Lozano, director del IDEP-CTA, durante la década del '90, "junto a la desocupación se consolidó una demanda de empleo segmentada que configura compartimentos estancos y diferenciados de asalariados". Aunque no sea inherente al tamaño de las firmas, "las grandes empresas demandan la mayor calificación y dotan a dicha mano de obra de atribuciones en términos de salario, cobertura social y estabilidad laboral diferenciales con respecto al resto de la población asalariada, mientras que las pymes y la construcción demandan mano de obra precarizada". De esta manera, a la tradicional diferenciación de los trabajadores por su nivel educativo y calificación, se agrega otro relativo a las condiciones a las que accede en su relación laboral. Condiciones que la legislación, como expresión de lo que ocurre previamente en la producción, discrimina según el tamaño de la empresa.

El abogado laboralista Héctor Recalde, asesor de la CGT rebelde, explicó a Cash que la ley Pyme otorga a los convenios colectivos la facultad de disminuir, en la pequeña empresa, derechos que la legislación otorga a todos los trabajadores. Restricción que se verifica en tres rubros centrales: las indemnizaciones por despido, el período de vacaciones y el pago de aguinaldos. Así, en la pequeña empresa, definida como aquella que emplea hasta 40 trabajadores y

> **Nivel:** A la diferenciación por su nivel educativo y calificación, se agrega otro relativo a las condiciones a las que accede en su relación laboral.

factura hasta 5 millones de pesos anuales, el sueldo anual complementario puede ser pagado hasta en tres veces en lugar de dos. El período de vacaciones, que la legislación general determina que debe otorgarse entre octubre y abril, puede darse en cualquier momento del año y, según agrega un decreto reglamentario, segmentarse en distintos períodos; eso sí, no inferiores a seis días cada uno. En cuanto a las condiciones de extinción del contrato de trabajo, es decir las indemnizaciones por despido, la

ley establece que pueden ser modifi
cadas por convenio, dejando de lad
la legislación que otorga un mes po
cada año trabajado. Para Recalde, lo
efectos "perversos" de esta legislació
quedaron evidenciados por el conve
nio de la industria plástica de 199
En él se modificó la definición de pe
queña empresa, la que se llevó hast
300 trabajadores y 50 millones de pe
sos de facturación anual –otorgand
a estas firmas, que nada tienen de pe
queñas, la posibilidad de beneficiar
se de las ventajas de la ley Pyme–,
se redefinieron los términos para
pago de indemnizaciones. En luga
de un mes por cada año trabajado, s
definió el 6 por ciento del salario po
cada mes, reduciendo la indemniza
ción anual al 72 por ciento de la an
terior.

La última reforma laboral agreg
un nuevo beneficio para las pyme
El período de prueba fue llevado d
tres a seis meses, los que pueden po
convenio extenderse a doce. Es deci
que luego de trabajar un año en un
pyme, el trabajador puede ser despe
dido sin indemnización alguna.

Los argumentos que sostienen es
ta mayor laxitud en la legislación la
boral son variados. Entre ellos, qu
en las pymes la capacidad de gestió
para la administración de personal e
menos rigurosa o profesional; que
bajo número de empleados no per
mite que todos se tomen las vacacio
nes en el mismo período; o que
monto de las indemnizaciones signi
ficaría la virtual quiebra de las firma
Sin embargo, los verdaderos argu
mentos económicos son otros. La
pymes son postergadas en materia ta
rifaria; son tomadoras de tasas de in
terés; tienen problemas de acceso a l
innovación tecnológica y sufren d
una discriminación fiscal negativa
Esos cuatro factores sólo pueden se
resueltos por políticas públicas y
empresario sólo puede actuar sobr
sus trabajadores, sea presionando a l
baja los salarios y precarizando. La le
gislación laboral junto al efecto dis
ciplinamiento generado por los ele
vados y persistentes índices de deso
cupación consolidan esta dinámica
Las empresas más grandes, al terce
rizar, también descansan sus relacio
nes laborales sobre la precarizació
en las pymes.

PyMES
legislación

DISCRIMINACION EN CONTRA DE LOS EMPLEADOS PYME

Trabajadores de segunda

- Trabajadores pyme y de grandes empresas tienen una situación diferenciada en cuanto a sus derechos laborales.
- Esas diferencias se verifican en tres rubros centrales: las indemnizaciones por despido, el período de vacaciones y el pago de aguinaldos.
- La última reforma laboral agregó un nuevo beneficio para las pymes. El período de prueba fue llevado de tres a seis meses, los que pueden por convenio extenderse a doce.

La ley Pyme otorga a los convenios colectivos la facultad de disminuir derechos que la legislación otorga a todos los trabajadores. La normativa laboral alienta la baja de salarios y la precarización.



La precarización de trabajadores pyme se legitima con el argumento de la generación de empleo.

POR CLAUDIO SCALETTA

Estar empleado en una pyme o en una gran empresa no se diferencia solamente por el orgullo de pertenecer a una organización más grande y prestigiosa sino que representa para el trabajador una situación diferenciada en cuanto a sus derechos laborales. Para algunos juristas se trata lisa y llanamente de una distinción entre trabajadores de primera y de segunda categoría. Desde el punto de vista económico, representa el fracaso para encontrar medidas de promoción para las pequeñas y medianas empresas que no pasen sólo por el ajuste sobre los "costos laborales".

Entre las alternativas habitualmente sugeridas para combatir la desocupación suelen destacarse las medidas de apoyo a las pymes, a las que se considera *per se* generadoras de empleo. Esta demanda convive con una reestructuración de las firmas más grandes que se traduce en procesos de tercerización de sectores completos. Así, áreas que en el pasado pertenecían a la organización interna de la gran empresa, pasan a ser gestionadas por pequeñas y micro empresas. Hablar del desarrollo de las pymes entraña, entonces, considerar circuitos de acumulación del excedente en los que las pequeñas firmas interactúan con las más grandes. Por ejemplo, en el desarrollo de cadenas de proveedores de insumos o la prestación de servicios complementarios. Sin embargo, esta interacción, lejos de ser un proceso virtuoso que integra nuevos actores al sistema productivo, dándole mayor diversidad y menor concentración, coexiste con algunos fenómenos más complejos. Entre ellos, la discriminación, según el tamaño de las empresas, entre trabajadores de primera y segunda categoría. Discriminación que, en el discurso, se legitima, precisamente, con el argumento de la generación de empleo. Así, la sucesiva legislación, desde la ley Pyme del '95 (ley 24.467) hasta la última reforma laboral (ley 25.250) consolidaron jurídicamente esta situación.

Para el economista Claudio Lozano, director del IDEP-CTA, durante la década del '90, "junto a la desocupación se consolidó una demanda de empleo segmentada que configura compartimentos estancos y diferenciados de asalariados". Aunque no sea inherente al tamaño de las firmas, "las grandes empresas demandan la mayor calificación y dotan a dicha mano de obra de atribuciones en términos de salario, cobertura social y estabilidad laboral diferenciales con respecto al resto de la población asalariada, mientras que las pymes y la construcción demandan mano de obra precarizada". De esta manera, a la tradicional diferenciación de los trabajadores por su nivel educativo y calificación, se agrega otro relativo a las condiciones a las que accede en su relación laboral. Condiciones que la legislación, como expresión de lo que ocurre previamente en la producción, discrimina según el tamaño de la empresa.

El abogado laboralista Héctor Recalde, asesor de la CGT rebelde, explicó a **Cash** que la ley Pyme otorga a los convenios colectivos la facultad de disminuir, en la pequeña empresa, derechos que la legislación otorga a todos los trabajadores. Restricción que se verifica en tres rubros centrales: las indemnizaciones por despido, el período de vacaciones y el pago de aguinaldos. Así, en la pequeña empresa, definida como aquella que emplea hasta 40 trabajadores y

> **Nivel:** A la diferenciación por su nivel educativo y calificación, se agrega otro relativo a las condiciones a las que accede en su relación laboral.

factura hasta 5 millones de pesos anuales, el sueldo anual complementario puede ser pagado hasta en tres veces en lugar de dos. El período de vacaciones, que la legislación general determina que debe otorgarse entre octubre y abril, puede darse en cualquier momento del año y, según agrega un decreto reglamentario, segmentarse en distintos períodos; eso sí, no inferiores a seis días cada uno. En cuanto a las condiciones de extinción del contrato de trabajo, es decir las indemnizaciones por despido, la ley establece que pueden ser modificadas por convenio, dejando de lado la legislación que otorga un mes por cada año trabajado. Para Recalde, los efectos "perversos" de esta legislación quedaron evidenciados por el convenio de la industria plástica de 1996. En él se modificó la definición de pequeña empresa, la que se llevó hasta 300 trabajadores y 50 millones de pesos de facturación anual –otorgando a estas firmas, que nada tienen de pequeñas, la posibilidad de beneficiarse de las ventajas de la ley Pyme–, y se redefinieron los términos para el pago de indemnizaciones. En lugar de un mes por cada año trabajado, se definió el 6 por ciento del salario por cada mes, reduciendo la indemnización anual al 72 por ciento de la anterior.

La última reforma laboral agregó un nuevo beneficio para las pymes. El período de prueba fue llevado de tres a seis meses, los que pueden por convenio extenderse a doce. Es decir que luego de trabajar un año en una pyme, el trabajador puede ser despedido sin indemnización alguna.

Los argumentos que sostienen esta mayor laxitud en la legislación laboral son variados. Entre ellos, que en las pymes la capacidad de gestión para la administración de personal es menos rigurosa o profesional; que el bajo número de empleados no permite que todos se tomen las vacaciones en el mismo período; o que el monto de las indemnizaciones significaría la virtual quiebra de las firmas. Sin embargo, los verdaderos argumentos económicos son otros. Las pymes son postergadas en materia tarifaria; son tomadoras de tasas de interés; tienen problemas de acceso a la innovación tecnológica y sufren de una discriminación fiscal negativa. Esos cuatro factores sólo pueden ser resueltos por políticas públicas y el empresario sólo puede actuar sobre sus trabajadores, sea presionando a la baja los salarios y precarizando. La legislación laboral junto al efecto disciplinamiento generado por los elevados y persistentes índices de desocupación consolidan esta dinámica. Las empresas más grandes, al tercerizar, también descansan sus relaciones laborales sobre la precarización en las pymes.

Reportaje
autos

- "Vamos a regresar al proyecto original: especializarnos en un producto, tanto para abastecer el mercado interno como para la exportación."
- "El resto lo fabricaremos en Brasil. Esto no quiere decir que vayamos a trasladar la planta de Córdoba."
- "Es impensable que un país como Argentina, con una producción de 300 o 400 mil vehículos al año, pueda tener 48 modelos."
- "Hace falta un sistema tributario nuevo y, mientras tanto, medidas puntuales para aliviar los problemas de la industria."
- "Es claro que la convertibilidad impone gran rigidez a la economía."

Gustavo Mujica

Vincenzo Barello, de Fiat Argentina: "No podemos seguir perdiendo dinero en nuestras operaciones en Argentina".

ESTRATEGIA DE FIAT: ESPECIALIZACION Y TRASLADO A BRASIL

"Necesitamos aunque sea una esperanza"

Vincenzo Barello, presidente de Fiat Argentina, adelanta los planes de la terminal. Revela que se concentrará en la producción del Siena y que el resto de los modelos los fabricarán en Brasil. Reclama políticas más efectivas del Ministerio de Economía.

POR DAVID CUFRÉ

"El Gobierno nos ayuda poco", se quejó en diálogo con **Cash** el presidente de Fiat Argentina, Vincenzo Barello. El enojo se tradujo en la decisión de la empresa de trasladar a Brasil buena parte de la producción que hoy hace en Argentina. La reacción de la multinacional marca un punto más de preocupación para José Luis Machinea.

¿Fiat trasladará parte de su producción a Brasil?

–Lo que decimos es que no podemos seguir perdiendo dinero en nuestras operaciones en Argentina. Vamos a regresar al proyecto original que la empresa tenía para el país; es decir, especializarnos en un producto, tanto para abastecer el mercado interno como para la exportación. El resto lo fabricaremos en Brasil. Esto no quiere decir que vayamos a traladar la planta de Córdoba. La mantendremos como está y seguiremos luchando para llegar a una situación de rentabilidad adecuada o por lo menos de no pérdida.

¿La empresa tenía otras expectativas sobre el desempeño del Gobierno en favor de la producción?

–Es claro que el Gobierno tiene asignaturas pendientes. Si el Gobierno nos ayuda como nos ayuda, es decir bastante poco, no podremos alcanzar algunos de los objetivos que nos habíamos propuesto, como exportar nuestros vehículos a Europa. Hay toda una serie de impuestos que encarecen nuestros costos y que no podemos exportar.

¿Qué vehículos produce Fiat en Argentina y cuáles van a trasladar para su fabricación en Brasil?

–Actualmente producimos el Siena, el Palio, el Fiat Uno y el Duna. Vamos a especializarnos. No tendremos cuatro modelos, sino uno central y algún otro producto. Por ejemplo, el Duna no se fabrica en Brasil y lo continuaremos en Argentina mientras haya demanda. Ahora, el grueso de la producción podría ser el Siena.

¿Si hay menos modelos para producir, se achicará la estructura de la planta?

–No necesariamente, porque supongamos que Brasil sigue creciendo y necesita importar muchísimos Siena. Imaginemos que la economía argentina se recupera, aunque no lo veremos en el primer semestre del 2001, pero digamos que, si mejora la situación en una perspectiva a más largo plazo, entonces habrá más pro-

> **Carril:** "No podemos pensar en soluciones por afuera del gran carril, soluciones de banquina, como serían la devaluación o la dolarización".

ducción. No importa si de uno o cuatro modelos. Es impensable que un país como Argentina, con una producción de 300 o 400 mil vehículos al año, pueda tener 48 modelos.

La menor producción de modelos implica que las expectativas sobre el funcionamiento de la economía son pesimistas.

–Esperábamos que las cosas mejoraran. Nos dijeron que la recuperación iba a ser en el segundo semestre del año pasado, después nos dijeron que sería en el primer semestre de este año, después en el segundo semestre y ahora el año que viene. Bueno, visto que no ha sido así y que en este punto no podemos pensar en una recuperación fuerte, decidimos organizarnos en la forma más eficiente posible con esta especialización en un modelo.

¿Cuándo se trasladará parte de la producción a Brasil?

–Es un proyecto para 2001.

¿Por qué la economía sigue estancada?

–Hay una necesidad de rever a fondo el tema tributario. No es solamente un problema de intervenciones puntuales, de cambiar un decreto, modificar una ley, sino que realmente hace falta un nuevo sistema tributario. El que existe penaliza las inversiones y no ayuda a la producción. La industria automotriz invirtió 5600 millones de dólares en los últimos años, pero nos encontramos con que no se reembolsan los créditos del IVA y con el agregado de cada vez más impuestos.

Si los impuestos traban la producción y Machinea dice que no los puede bajar por las dificultades fiscales, ¿la perspectiva es que continuará la recesión?

–A pesar de que la situación del ministro es difícil, porque tiene que mantenerse muy firme en el objetivo de bajar el déficit fiscal y respetar el acuerdo con el FMI, creo que hace falta un debate a fondo para encontrar una solución que sirva a ambas partes: al Gobierno y a la producción. Hace falta un sistema tributario nuevo y, mientras tanto, medidas puntuales que puedan aliviar los problemas de la industria y darles nuevo aliento a los que quieren invertir.

¿El Gobierno debería negociar con el FMI una flexibilización de los objetivos fiscales?

> **Asignaturas:** "El Gobierno tiene asignaturas pendientes. Si nos ayuda como nos ayuda, bastante poco, no alcanzaremos nuestros objetivos".

–Estoy convencido de que Argentina merece y podría presentarse con un plan como el que usted dice. Por otra parte, no soy quien para darle instrucciones al ministro de Economía. Lo que subrayo es que necesitamos aunque sea una esperanza.

¿La convertibilidad se convirtió en un obstáculo para la producción?

–Creo que ayudó muchísimo a tener las cuentas nacionales en orden en los años pasados y particularmente a establecer una sólida confianza de los inversores internacionales. Ahora, es claro que la convertibilidad impone gran rigidez a la economía. Pero creo que hay mucho por hacer para seguir dentro de la convertibilidad y, por otro lado, mejorar las condiciones de competitividad. No podemos pensar en soluciones por afuera del gran carril, soluciones de banquina, como serían la devaluación o la dolarización.

¿El equipo económico debería acelerar su acción?

–En el punto en que se encuentra la economía es importantísimo el tiempo y la dinamización de la acción del Gobierno.

POR DAVID CUFRÉ


Gustavo Mujica

Vincenzo Barello, de Fiat Argentina: "No podemos seguir perdiendo dinero en nuestras operaciones en Argentina".

ESTRATEGIA DE FIAT: ESPECIALIZACION Y TRASLADO A BRASIL

"Necesitamos aunque sea una esperanza"

Vincenzo Barello, presidente de Fiat Argentina, adelanta los planes de la terminal. Revela que se concentrará en la producción del Siena y que el resto de los modelos los fabricarán en Brasil. Reclama políticas más efectivas del Ministerio de Economía.

El Gobierno nos ayuda poco", se quejó en diálogo con **Cash** el presidente de Fiat Argentina, Vincenzo Barello. El enojo se tradujo en la decisión de la empresa de trasladar a Brasil buena parte de la producción que hoy hace en Argentina. La reacción de la multinacional marca un punto más de preocupación para José Luis Machinea.

¿Fiat trasladará parte de su producción a Brasil?

–Lo que decimos es que no podemos seguir perdiendo dinero en nuestras operaciones en Argentina. Vamos a regresar al proyecto original que la empresa tenía para el país; es decir, especializarnos en un producto, tanto para abastecer el mercado interno como para la exportación. El resto lo fabricaremos en Brasil. Esto no quiere decir que vayamos a traladar la planta de Córdoba. La mantendremos como está y seguiremos luchando para llegar a una situación de rentabilidad adecuada o por lo menos de no pérdida.

¿La empresa tenía otras expectativas sobre el desempeño del Gobierno en favor de la producción?

–Es claro que el Gobierno tiene asignaturas pendientes. Si el Gobierno no nos ayuda como nos ayuda, es decir bastante poco, no podremos alcanzar algunos de los objetivos que nos habíamos propuesto, como exportar nuestros vehículos a Europa. Hay toda una serie de impuestos que encarecen nuestros costos y que no podemos exportar.

¿Qué vehículos produce Fiat en Argentina y cuáles van a trasladar para su fabricación en Brasil?

–Actualmente producimos el Siena, el Palio, el Fiat Uno y el Duna. Vamos a especializarnos. No tendremos cuatro modelos, sino uno central y algún otro producto. Por ejemplo, el Duna no se fabrica en Brasil y lo continuaremos en Argentina mientras haya demanda. Ahora, el grueso de la producción podría ser el Siena.

¿Si hay menos modelos para producir, se achicará la estructura de la planta?

–No necesariamente, porque supongamos que Brasil sigue creciendo y necesita importar muchísimos Siena. Imaginemos que la economía argentina se recupera, aunque no lo veremos en el primer semestre del 2001, pero digamos que, si mejora la situación en una perspectiva a más largo plazo, entonces habrá más producción. No importa si de uno o cuatro modelos. Es impensable que un país como Argentina, con una producción de 300 o 400 mil vehículos al año, pueda tener 48 modelos.

> **Carril:** "No podemos pensar en soluciones por afuera del gran carril, soluciones de banquina, como serían la devaluación o la dolarización".

La menor producción de modelos implica que las expectativas sobre el funcionamiento de la economía son pesimistas.

–Esperábamos que las cosas mejoraran. Nos dijeron que la recuperación iba a ser en el segundo semestre del año pasado, después nos dijeron que sería en el primer semestre de este año, después en el segundo semestre y ahora el año que viene. Bueno, visto que no ha sido así y que en este punto no podemos pensar en una recuperación fuerte, decidimos organizarnos en la forma más eficiente posible con esta especialización en un modelo.

¿Cuándo se trasladará parte de la producción a Brasil?

–Es un proyecto para 2001.

¿Por qué la economía sigue estancada?

–Hay una necesidad de rever a fondo el tema tributario. No es solamente un problema de intervenciones puntuales, de cambiar un decreto, modificar una ley, sino que realmente hace falta un nuevo sistema tributario. El que existe penaliza las inversiones y no ayuda a la producción. La industria automotriz invirtió 5600 millones de dólares en los últimos años, pero nos encontramos con que no se reembolsan los créditos del IVA y con el agregado de cada vez más impuestos.

Si los impuestos traban la producción y Machinea dice que no los puede bajar por las dificultades fiscales, ¿la perspectiva es que continuará la recesión?

–A pesar de que la situación del ministro es difícil, porque tiene que mantenerse muy firme en el objetivo de bajar el déficit fiscal y respetar el acuerdo con el FMI, creo que hace falta un debate a fondo para encontrar una solución que sirva a ambas partes: al Gobierno y a la producción. Hace falta un sistema tributario nuevo y, mientras tanto, medidas puntuales que puedan aliviar los problemas de la industria y darles nuevo aliento a los que quieren invertir.

¿El Gobierno debería negociar con el FMI una flexibilización de los objetivos fiscales?

> **Asignaturas:** "El Gobierno tiene asignaturas pendientes. Si nos ayuda como nos ayuda, bastante poco, no alcanzaremos nuestros objetivos".

–Estoy convencido de que Argentina merece y podría presentarse con un plan como el que usted dice. Por otra parte, no soy quien para darle instrucciones al ministro de Economía. Lo que subrayo es que necesitamos aunque sea una esperanza.

¿La convertibilidad se convirtió en un obstáculo para la producción?

–Creo que ayudó muchísimo a tener las cuentas nacionales en orden en los años pasados y particularmente a establecer una sólida confianza de los inversores internacionales. Ahora, es claro que la convertibilidad impone gran rigidez a la economía. Pero creo que hay mucho por hacer para seguir dentro de la convertibilidad y, por otro lado, mejorar las condiciones de competitividad. No podemos pensar en soluciones por afuera del gran carril, soluciones de banquina, como serían la devaluación o la dolarización.

¿El equipo económico debería acelerar su acción?

–En el punto en que se encuentra la economía es importantísimo el tiempo y la dinamización de la acción del Gobierno.

- "Vamos a regresar al proyecto original: especializarnos en un producto, tanto para abastecer el mercado interno como para la exportación."
- "El resto lo fabricaremos en Brasil. Esto no quiere decir que vayamos a trasladar la planta de Córdoba."
- "Es impensable que un país como Argentina, con una producción de 300 o 400 mil vehículos al año, pueda tener 48 modelos."
- "Hace falta un sistema tributario nuevo y, mientras tanto, medidas puntuales para aliviar los problemas de la industria."
- "Es claro que la convertibilidad impone gran rigidez a la economía."

EL IMPACTO DE LA CRISIS POLITICA EN LA CITY

La incertidumbre está en alza

■ El portal de Internet **Mercosur.com** firmó una alianza con la francesa SGSonSite, encargada de calificar empresas según su confiabilidad crediticia. Tras el acuerdo, a todas las compañías que se suscriban en Mercosur.com serán calificadas por SGSonSite con el objetivo de darle más transparencia a la red.

■ La inversora mexicana Fondo para la Tecnología e Internet adquirió el 13 por ciento del paquete accionario de **Fiera.com**, un sitio dedicado al comercio electrónico en América latina y España. El fondo mexicano está controlado por Teléfonos de México.

■ **Altocity.com**, el shopping electrónico de IRSA y Telefónica, lanzó un plan de fidelización de clientes. A partir de ahora, quienes compren en el portal obtendrán puntos por cada operación que luego podrán canjear por pasajes aéreos.

La crisis en el gobierno de la Alianza reforzó los interrogantes que tienen los financistas sobre la evolución de la economía y, por lo tanto, de las cotizaciones de los activos de riesgo.

POR CLAUDIO ZLOTNIK

En un país endeudado y dependiente de la entrada de capitales como la Argentina, cualquier crisis puede colocar en la cornisa la estabilidad económica. En ese sentido, la actual tormenta política rompió el equilibrio de la coalición en el Gobierno. En la city todavía es una incógnita la magnitud del impacto que aquélla tendrá en la marcha de la economía, aunque los financistas están seguros de que se profundizará la incertidumbre que domina el mercado.

Entre los inversores, el portazo de Carlos "Chacho" Alvarez devolvió al primer plano una duda que los persigue desde hace tiempo. Si la economía sigue sin recuperarse, ¿cuál será el costo para refinanciar los pasivos? Y si, efectivamente, esos costos se elevan, ¿la Argentina podrá seguir honrando su deuda, o caerá en cesación de pagos? Existen diversos datos que preocupan a los financistas que, si bien no son novedosos, adquieren otra dimensión cuando los problemas se agravan.

Perla: Para los brokers existe una perla negra: el constante crecimiento de la deuda, que hace al país más vulnerable a los shocks externos.

Sandra Cartasso



Los financistas piensan que la renuncia de Carlos "Chacho" Alvarez convocó fantasmas sobre la economía argentina.

■ El año que viene, Economía necesita que le presten 19.500 millones de dólares (900 millones más que este año) para cumplir con el pago de los servicios de la deuda, otras obligaciones y financiar el rojo fiscal.

■ De aquel total, la mitad los requerirá en el mercado local y la otra en los mercados extranjeros.

■ A su vez, las dos terceras partes del total corresponden a amortizaciones y el resto (6600 millones) es deuda nueva. De aquellos 6600 millones, las AFJP podrán absorber 1600 millones.

■ Si la incertidumbre persiste, la marcha de la economía sigue planchada y aumentan las tasas de interés, ¿José Luis Machinea será capaz de recolectar semejante volumen de fondos?

Por lo pronto, la historia le juega en contra. Desde el punto de vista de los brokers internacionales, la Argentina hizo todos los deberes para mantener el rumbo económico, sin apartarse de la ortodoxia. Sin embargo, creen que existe una perla negra: el constante crecimiento de la deuda, que hace al país más vulnerable a los shocks externos.

■ En los últimos ocho años, la deuda se expandió a un ritmo del 12 por ciento anual, de 70 mil a 123.500 millones de dólares.

■ En ese mismo período, los pagos de intereses de la deuda se cuadruplicaron: de 3150 a más de 11 mil millones, que es lo pautado para el 2001, equivalente a casi la cuarta parte de los gastos totales presupuestados.

■ Si bien en ese período la recaudación impositiva aumentó en unos 10 mil millones, no alcanzó para seguirle el ritmo a la expansión de la deuda. En 1994, los pagos de los intereses representaban la décima parte de la recaudación. Pero esa relación trepó al 25 por ciento este año. ■

ACCIONES	PRECIO (en pesos) Viernes 06/10	Viernes 13/10	VARIACION (en porcentaje) Semanal	Mensual	Anual
ACINDAR	0,985	0,925	-6,1	1,7	-42,2
ATANOR	0,850	0,820	-3,5	-9,9	30,2
BANSUD	1,340	1,320	-1,5	-2,3	-43,4
COMERCIAL DEL PLATA	0,116	0,102	-12,1	-17,1	-64,5
SIDERAR	2,810	2,530	-10,0	-14,0	-37,8
SIDERCA	2,210	2,110	-4,5	-9,4	2,8
BANCO FRANCES	6,930	6,450	-6,9	-7,2	-15,8
GRUPO GALICIA	1,430	1,370	-4,2	-9,9	0,0
INDUPA	0,550	0,549	-0,2	-4,2	-36,2
IRSA	2,260	2,150	-4,9	-6,5	-33,6
MOLINOS	1,720	1,720	0,0	-4,4	-30,0
PEREZ COMPANC	1,530	1,490	-2,6	-8,0	0,0
RENAULT	0,560	0,530	-5,4	-11,7	-51,8
TELEFONICA DE ARG.	3,820	3,580	-6,3	-1,1	19,3
TELECOM	4,220	3,670	-13,0	-15,6	-45,7
TELEFONICA S.A.	20,050	18,600	-7,2	-6,1	0,0
T. DE GAS DEL SUR	1,430	1,410	-1,4	-6,0	-19,7
YPF	31,950	31,750	-0,6	2,4	-11,4
INDICE MERVAL	464,980	436,900	-6,0	-8,1	-20,6
INDICE GENERAL	18.453,090	17.295,330	-6,3	-6,1	-18,5

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

TASAS	VIERNES 06/10 en $ (% anual)	en u$s	VIERNES 13/10 en $ (% anual)	en u$s
PLAZO FIJO A 30 DIAS	7,8	6,9	7,8	6,6
PLAZO FIJO A 60 DIAS	8,9	7,1	8,7	7,1
CAJA DE AHORRO	2,6	2,6	2,7	2,6
CALL MONEY	8,2	7,8	9,1	8,5

Nota: Todos los valores son promedios de mercado y para los plazos fijos se toma la tasa que reciben los pequeños y medianos ahorristas.

Fuente: Banco Central.

ME JUEGO

DARIO LIZZANO jefe de analistas de acciones del Banco Río

Crisis en el Gobierno.
Los inversores están muy preocupados, ya que sus efectos sobre la economía todavía son un signo de interrogación. También hay inquietud porque los financistas no saben cuál será el grado de gobernabilidad del país tras la salida de Carlos Alvarez. En ese sentido, hay que tener en cuenta que existen leyes pendientes, como el Presupuesto 2001, la Coparticipación, Emergencia Económica y la reforma a la seguridad social.

Crecimiento económico.
Si bien no creo que haya riesgo de que la Argentina deje de pagar la deuda, es cierto que la economía atraviesa por un ciclo recesivo desde fines del '98 con altas tasas de interés, que postergan el crecimiento. Los ruidos políticos no permiten una caída considerable en el riesgo-país, que es lo que se necesita para retomar el crecimiento.

Perspectivas bursátiles.
Para la inversión en la Bolsa, el año ya terminó. En los dos meses que quedan, no vamos a ver inversiones adicionales en acciones. Creo que los financistas le darán tiempo al Gobierno hasta principios de 2001 para que demuestre que sigue por el camino correcto. De lo contrario, la economía va a empeorar. Para evitarlo, Fernando de la Rúa tendrá que dar una señal clara y contundente para lograr una baja del riesgo-país. El ajuste realizado este año quedó a medias: tuvo escasos resultados en la economía con un alto costo político. El Gobierno debe encarar una profunda reestructuración de la administración pública para garantizar el cumplimiento de las metas fiscales del próximo año. Aunque admito que es complicado de llevarlo a la práctica, ese ajuste es lo que debe hacer para lograr la reactivación económica.

Recomendación.
Para el largo plazo, quien piense en una inversión a dos o tres años, recomiendo las acciones. Hay muy buenas oportunidades. En lo que queda del año, los papeles empresarios no sufrirán grandes cambios. En el corto plazo, me inclino por los depósitos a plazo fijo.

INFLACION (EN PORCENTAJE)	
OCTUBRE	0,0
NOVIEMBRE	-0,3
DICIEMBRE	-0,1
ENERO 2000	0,8
FEBRERO	0,0
MARZO	-0,5
ABRIL	-0,1
MAYO	-0,4
JUNIO	-0,2
JULIO	0,4
AGOSTO	-0,2
SEPTIEMBRE	-0,2
ULTIMOS 12 MESES:	-0.7

DEPOSITOS

SALDOS AL 10/10 –EN MILLONES–

	EN $	EN U$S
CUENTA CORRIENTE	10.947	844
CAJA DE AHORRO	8.249	5.429
PLAZO FIJO	13.116	44.126
TOTAL $ + U$S	82.711	

Fuente: Banco Central.

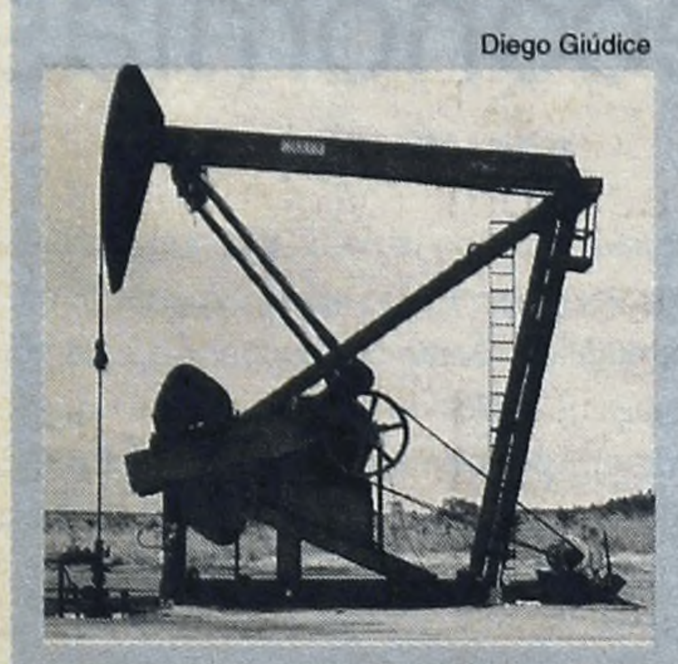
RESERVAS

SALDOS AL 11/10 –EN MILLONES–

	EN U$S
ORO Y DIVISAS	25.427
TITULOS	1.348
TOTAL RESERVAS BCRA	26.775

MEDIO ORIENTE, PETROLEO Y CRISIS

El fósforo en el barril


Diego Giúdice

POR RAUL DELLATORRE

Si algo le faltaba a la sensibilidad del mercado petrolero era una crisis en el Medio Oriente. El conflicto desatado entre palestinos e israelíes no hizo más que poner una vez más en evidencia la inestabilidad del que quizás sea el único negocio legal fuera del control de las grandes potencias occidentales. El salto que provocó el jueves en las cotizaciones superó, incluso, los picos más altos alcanzados en las semanas anteriores cuando los países miembros de la OPEP demostraban la mayor dureza frente a las presiones de las naciones importadoras para que aumentaran su producción.

En Nueva York, la variedad WTI alcanzó ese día a 36,25 dólares por barril, para cerrar apenas unos centavos más abajo. El viernes, cuando las tensiones parecían ir cediendo en Cisjordania, el precio apenas cedió un dólar. Un valor que, por varios cuerpos, sigue manteniendo encendida las luces de alarma en Occidente.

Los acontecimientos superaron todos los análisis. "El mercado se volvió loco", atinó a decir un analista del Royal Bank of Scotland por todo comentario, resumiendo la falta de argumentos del conjunto de los operadores. La explosión de un barco estadounidense frente a las costas de Yemen fue casi una señal de que no había límites imaginables para el conflicto.

Esta vez, los mercados bursátiles no salieron indemnes. Wall Street acusó el impacto, al igual que las principales bolsas europeas. En Brasil, el dólar volvió a los dos reales, un nivel que desconocía desde hace ya un año largo y al que no imaginaba volver por un tiempo más prolongado.

Más allá de que la semana que se inicie logre ver restablecida la calma en la zona de conflicto, los hechos de los últimos días alertan sobre la endeblez de todo un sistema basado en la especulación y el "humor" de los operadores. El petróleo puso en jaque a la economía mundial cuando los principales exportadores se plantaron en su techo de producción, pero esta vez los hechos escaparon hasta de su propio control.

No sólo los operadores perdieron el rumbo. Stanley Fischer, director adjunto del FMI, recomendó a los países latinoamericanos, en plena crisis, adoptar el modelo de reajuste automático de los precios locales de los combustibles a las variaciones del mercado internacional. El sano consejo pretende que las cuentas fiscales se eviten pagar la factura de controlar el precio de la energía. No mencionó cuál sería el costo de dicha alternativa para los países importadores: una brutal recesión. A veces, y cada vez con más frecuencia, los remedios suelen resultar peores que la enfermedad.

TITULOS PUBLICOS	PRECIO		VARIACION (en porcentaje)		
	Viernes 06/10	Viernes 13/10	Semanal	Mensual	Anual
BOCON I EN PESOS	135,500	134,500	-0,7	-0,7	10,3
BOCON I EN DOLARES	132,400	132,400	0,0	0,3	6,3
BOCON II EN PESOS	116,000	114,500	-1,3	-1,8	11,1
BOCON II EN DOLARES	129,100	128,800	-0,2	-0,2	7,8
BONOS GLOBALES EN DOLARES					
SERIE 2017	91,500	89,500	-2,2	-2,5	-3,5
SERIE 2027	79,700	77,300	-3,0	-6,0	-7,0
BRADY EN DOLARES					
DESCUENTO	80,375	79,500	-1,1	-1,7	0,6
PAR	67,625	67,000	-0,9	-1,6	1,5
FRB	91,500	90,375	-1,2	-1,2	-0,7

Los precios son por la lámina al 100 por ciento de su valor sin descontar las amortizaciones y rentas devengadas.
Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

SIN LA RURAL, COMIENZA EL PARO

Semana de bronca para el campo

Las promesas del ministro de Economía, José Luis Machinea, no lograron frenar la medida de fuerza. Se temen cortes de puentes y rutas.


DyN

El agro para desde el lunes hasta el sábado próximo.

POR ALDO GARZON

En momentos en que la crisis institucional derivada de los cambios en el gabinete nacional y la renuncia del vicepresidente Carlos Alvarez concentra la atención de la mayoría de la gente, ¿quién se acuerda de que a partir de mañana, y hasta el sábado, tres de las cuatro entidades ruralistas le hacen el primer paro agropecuario a este Gobierno? Pero el paro existe.

Hubiera sido demasiado, para algunos dirigentes del sector, enancarse en la reciente medida de fuerza de los camioneros. Por eso prefirieron protestar en la semana que comienza, luego de haber esperado vanamente señales claras por parte del ministro de Economía, José Luis Machinea, de que podría haber algún cambio de rumbo en materia impositiva o de políticas activas para el agro.

Más allá de los controles que traten de ejercer los responsables de Confederaciones Rurales Argentinas, Coninagro o la Federación Agraria, que motorizan este paro, la percepción en buena parte de los dirigentes consultados por **Cash** es que esta vez será difícil evitar la proliferación de piquetes y cortes de ruta.

Los arroceros y citricultores de Entre Ríos, que según la definición de un productor de la zona están "recalientes" por la situación que atraviesan, estarían dispuestos a cortar el puente Zárate-Brazo Largo. En el noroeste, particularmente en Salta, Santiago del Estero y Tucumán, pequeños productores tabacaleros harían algo más que simplemente levantar su voz contra la política económica del Gobierno.

No habrá inconvenientes, en cambio, en la provisión de alimentos a los grandes centros urbanos. En los últimos días, previendo esta situación, los consignatarios de hacienda de Liniers han hecho un gran acopio de carne, asegurándose incluso la compra directa de animales en los campos. Tampoco habrá problemas con la leche que, en última instancia, se repartirá en comedores escolares.

Cortes: Los arroceros y citricultores de Entre Ríos estarían dispuestos a cortar el puente Zárate-Brazo Largo. Los tabacaleros del noroeste también se movilizarían.

La única entidad que no se plegó a la medida es la Sociedad Rural, que calificó de "paro mediático" la decisión de las otras tres representantes del campo. Para la SRA, la clave no está en "la rebaja de algún punto de la tasa de interés o en el costo del gasoil" sino en la definición de una política agropecuaria. Pero este Gobierno, dice, "no cree en el campo como motor de la economía". En 30 días, la SRA presentará su propio plan.

Como síntoma del agravamiento de las condiciones del sector, en la semana que pasó se conoció la convocatoria de acreedores de la firma Buyatti, aceitera y algodonera de Reconquista, Santa Fe. La Unión de Cooperativas Agrícolas (UCAL), entidad de segundo grado que actúa en el Chaco, está en el mismo trance por pedido de un banco internacional. Y todo esto en el contexto de una crisis algodonera que amenaza con hacer fracasar el previsto aumento a 450 mil hectáreas (el año pasado fueron 300 mil) del área de cultivo para la presente campaña, y con precios internacionales de no más de un dólar por kilo de fibra contra los dos que se pagaban en la campaña '95/'96.

A pesar de que, desde Agricultura, se afirma que este paro es "injusto" contra el Gobierno, en especial después de las promesas de Machinea acerca de un replanteo del impuesto a la renta presunta, en la realidad no parece que las cuestiones de fondo hayan cambiado desde el último año de Menem.

Carlos Basañes, economista de Coninagro, lo define en estos términos: "El PBI agropecuario, que el año pasado era de 12 mil millones de pesos, sigue planchado en esa cifra, y eso es porque, a pesar de la mejora de precios de algunos granos como el maíz, los insumos por combustibles y agroquímicos han tenido un gran aumento".



- Agricultura decidió sostener con fondos extraídos de otras áreas de esa secretaría el **Programa Social Agropecuario y Cambio Rural**, que este año recibirán 4 y 3 millones de pesos, respectivamente, aunque para el 2001 Economía se comprometió a otorgarles 10 millones.
- Concluyó la siembra de **lino** en todo el país, que abarcó 33 mil hectáreas, casi el 52 por ciento menos que la superficie cubierta durante la campaña pasada.
- En Corrientes, Entre Ríos, Santa Fe y Chaco continúa la siembra de **arroz**, con una estimación inicial de no más de 130 mil hectáreas.

E-CASH de lectores

SOLUCION

La globalización no es más que un eufemismo para ocultar el verdadero significado de la etapa histórica que estamos viviendo: el poder del imperialismo en su expresión más concentrada. Hoy se ve con dramática claridad el poder de la dictadura de las multinacionales, que se reparten los mercados y las zonas de influencia. Los teóricos de la globalización que no paran de hablarnos de esta "maravillosa invención" tratan de convencernos de que ella por sí sola resolverá nuestros problemas, incluido el de la deuda externa. Dicen que acatando y cumpliendo sin chistar los mandatos del FMI y BM podremos salir de la crisis. Todos sabemos adónde apuntan los beneficios del dúo dinámico de las finanzas internacionales: sólo reciben sus bondades los sectores más poderosos que se apropian de casi toda la riqueza creada por el conjunto de la población, mientras ésta recibe las pocas migajas que quedan, con lo cual, los más ricos se hacen cada vez más ricos, los pobres cada vez son más pobres, las contradicciones crecen, la crisis se expande y las desigualdades no se resuelven. En este contexto, exigen a los países que sufren los rigores de la crisis que den "señales" a los nuevos dioses del nuevo del milenio: los mercados. En cambio, aquellos países que tienen sus arcas repletas de dólares nada hacen por mitigar los dolores de la catástrofe. Ni siquiera el anuncio de condonar deudas a los países más pobres puede ayudar a resolverles sus dramas, porque lo que se trata no es la condonación sino que les devuelvan todas las riquezas que el sistema colonialista de saqueo, pillaje y explotación les robó durante siglos. Y recién ahí podríamos decir que la crisis estará resuelta. La única solución al mal llamado problema de la deuda es la exigencia de la devolución de los millones de millones robados durante siglos, y que los países pobres dejen de transferir recursos al mundo desarrollado.

Sergio Daniel Aronas
saronas@tournet.com.ar

Para opinar, enviar por carta a Belgrano 673, Capital, por fax al 4334-2330 o por e-mail a economía@pagina12.com.ar, no más de 25 líneas (1750 caracteres) para su publicación.

BUENA MONEDA POR ALFREDO ZAIAT

Círculo perverso

Hay que bajar el gasto público, dicen unos. Se debe cobrar más impuestos y, especialmente, a los sectores acomodados, sostienen otros. Todos coinciden con que una economía con convertibilidad y elevado endeudamiento tiene que cerrar la brecha fiscal para evitar el estallido. Unos y otros proponen estrategias para instrumentar un ajuste que permita el equilibrio de las cuentas. Hay que cortar el financiamiento a las universidades, provocan los primeros. Se tiene que impulsar políticas activas para los sectores productivos, insisten los segundos. Con tantas ideas dando vuelta, ¿por qué los planes de ajuste, re-ajuste y sobre-ajuste no terminan de encarrilar una economía sin rumbo? Si bien existen varias razones, una tiene una raíz estructural que, en general, no es considerada en su profunda dimensión. La reforma previsional de 1994 desfinanció al Estado al desviar los aportes jubilatorios de los trabajadores hacia las AFJP. También se sumó a esa sangría las quitas en las contribuciones patronales. Ambas medidas implican una pérdida de recursos para el fisco de unos 6000 millones de pesos anuales. Así se ha diseñado un círculo perverso –ni vicioso ni virtuoso– en el cual el Estado aumenta su endeudamiento para cubrir ese faltante emitiendo títulos que compran las AFJP con el dinero que reciben de los trabajadores, fondos que antes iban al Tesoro nacional.

Los cambios al sistema previsional agudizaron las dificultades para cerrar el déficit fiscal, debido a que a la Seguridad Social le fue retirada abruptamente gran parte de sus recursos, pero debe seguir pagando los haberes. Ese desequilibrio presupuestario aumenta el riesgo país, con el consiguiente incremento de la tasa de interés, caída del nivel de actividad, menores ingresos tributarios y, como saldo, un nuevo plan de ajuste.

Siempre se dijo que los regímenes de reparto son un contrato de solidaridad intergeneracional entre los trabajadores. Los aportes de la actual permiten el pago de haberes de la pasada. Ese sistema tiene indudablemente debilidades, pero el de jubilación privada diseñó un inconsistente acuerdo previsional. Descripto sintéticamente más arriba su círculo perverso, la generación actual de trabajadores no sólo rompe con el compromiso solidario con los viejos trabajadores sumergiéndolos en haberes paupérrimos al desfinanciarse Seguridad Social, sino que también hipotecan su futuro y padecen su presente debido al crecimiento vertiginoso de la deuda pública. Y todo por una promesa de una imprevisible jubilación futura.

Los economistas se apasionan con prolijos modelos econométricos y en la evaluación del impacto intertemporal en las cuentas públicas del régimen jubilatorio de capitalización. Incluso José Luis Machinea y su alfil en el área de financiamiento, Daniel Marx, explican en tono académico ante los representantes de las AFJP el costo de mayor endeudamiento que asume el Estado por sostener el sistema privado. "Estamos poniendo en nuestras cuentas el pasivo de las futuras generaciones, que antes no poníamos", definió Marx en la reciente Convención Anual de la Cámara de AFJP.

Mientras el equipo económico se muestra satisfecho por ese aporte al incierto bienestar futuro de los argentinos, las AFJP, controladas en su mayoría por las principales entidades financieras, se preocupan por el presente de sus bolsillos. En los últimos doce meses, el conjunto de las administradoras tuvo una ganancia de 191 millones de pesos, un 15 por ciento más que en los doce meses anteriores. Mientras tanto, un afiliado que haya derivado fondos desde el inicio del sistema a una AFJP que haya cobrado una comisión promedio y obtenido una rentabilidad también media tiene en su cuenta menos dinero que el aportado. Ese insólito saldo se debe a que las AFJP cobran una elevadísima comisión para manejar el dinero que reciben de los trabajadores. La mitad de esos fondos los destinan en una mitad a comprar títulos públicos, con lo cual quienes optaron por el sistema privado para no dejar su futuro en manos del Estado culminaron en la misma trampa que pretendieron esquivar.

Ese pésimo negocio para trabajadores y Estado es un pista para entender un poco mejor la actual fragilidad fiscal.

Des economías

POR JULIO NUDLER

Nueva Zelanda tiene un vecino grande llamado Australia. Es un nítido exportador de commodities. Como corresponde a este perfil, sufre un déficit de cuenta corriente que ronda el 5 por ciento de su Producto Bruto. Consecuentemente, su dólar perdió un 44 por ciento de su valor de cambio respecto del dólar estadounidense en los últimos cuatro años. Ahora algunos neocelandeses buscan como remedio crear una moneda única oceánica, que reemplace a su dólar y al australiano. Este, al fin de cuentas, sólo se devaluó un 35 por ciento, como resultado de explotar el mismo filón: exportar materias primas e insumos.

Además de compartir el hemisferio de abajo, Argentina se parece en algunas cosas a NZ, si se considera la descripción que antecede. Pero la gran diferencia es su devaluación cero, con la que primero logró el objetivo de la inflación cero y más recientemente la deflación. Así como los australianos, con una economía que septuplica a la neocelandesa, se ríen ante la sola sugerencia de abandonar su moneda para satisfacer a su pequeño vecino insular, los brasileños no sacrificarían su soberanía monetaria por más que los argentinos se lo propongan.

Aunque, a decir verdad, cuando dos o más países sellan una unión monetaria, los que más soberanía pierden son los socios chicos, porque las políticas serán fijadas por el o los grandes, atendiendo a su propia situación. Esto le sucedería a NZ con Australia, a la Argentina con Brasil y muchísimo más con Estados Unidos, y hasta cierto punto explica el rechazo de los daneses a unirse al euro, poco dispuestos como lo estuvieron siempre a subordinarse a su vecino alemán.

A los argentinos que tuvieron la brillante idea de plantar kiwi, la enorme revaluación del peso frente al dólar neocelandés debe bastarles como problema. Pero habría que considerar también que, con haber devaluado tanto, los oceánicos no resolvieron sus problemas, y es probable que tampoco la Argentina los hubiese resuelto. Devaluar o no devaluar no es la única opción que cuenta.

EL BAUL DE MANUEL
POR M. FERNANDEZ LOPEZ

Haced el amor y no la guerra

Recuerda las operaciones con conjuntos? En un gráfico, dos círculos parcialmente encimados. La unión de conjuntos, o superficie incluida en todo el perímetro, es mayor que la superficie de uno cualquiera. La intersección de conjuntos, o superficie común a ambos, es menor que la superficie de uno cualquiera. La posesión de dos carreras universitarias opera de ese modo: la intersección entre los graduados en economía y los graduados en matemática da un número mucho menor que el de los graduados en una sola de las disciplinas; en cuanto al dominio de sectores del conocimiento, si bien el área común a economía y matemática es menor, los graduados en ambas disciplinas dominan –en teoría– el conjunto unión de las mismas. En una sociedad altamente competitiva, como la estadounidense, las universidades compiten entre sí por las medallas de oro, plata o bronce en cuanto a la excelencia, y los propios docentes están sujetos a competencia entre ellos. Y parece casi natural que en las universidades de primera reluzcan quienes tienen dominio sobre dos o más esferas del conocimiento. Fueron inicialmente médicos y luego economistas: Petty (autor de *Anatomía política de Irlanda*), Quesnay (inventor del "Cuadro económico"), Juglar (creador del moderno enfoque del ciclo económico), Juan B. Justo (difusor del socialismo en la Argentina), Kondratieff (descubridor de las "ondas largas"). Matemáticos y luego o también economistas: Bernoulli (curva de utilidad de la riqueza), Cournot (matematización de categorías económicas), Fisher (codescubridor del equilibrio general), Marshall (codificador de distintas vertientes neoclásicas y creador del análisis gráfico de problemas económicos), Wicksell (fundador de la escuela sueca), Keynes (creador de la macroeconomía), Von Neumann (teoría de los juegos), Wald (solución del equilibrio general), Debreu (reformulación de la teoría del valor). Ingenieros y economistas: Cerviño (áreas de uso del suelo), Dupuit (excedente del consumidor), Launhardt (competencia espacial), Pareto (funciones de utilidad). Física: Tinbergen (análisis del ciclo). Astrónomos: Newcomb (ecuación del cambio). Estadística: Arrow (elección social, equilibrio general), Friedman (monetarismo). Como se ve, para la economía en relación con otras ciencias, también vale aquello de "haced el amor y no la guerra".

El papá de BART

John Stuart Mill acuñó aquello de "la economía es algo demasiado importante para dejarla sólo a los economistas". Y al menos ciertas áreas de la economía parecen ser mejor interpretables por enfoques interdisciplinarios. Tal es lo que se desprende de la entrega de Premios Nobel en Economía a James J. Heckman y a Daniel L. McFadden. El primero, de la Universidad de Chicago, obtuvo su primer título en Matemáticas. El segundo, de la Universidad de California (Berkeley) ganó su primer diploma en Física (1957). Para la Academia Sueca "cada uno desarrolló, en el campo de la microeconometría, teorías y métodos ampliamente utilizados en el análisis estadístico de la conducta individual y familiar, tanto en la economía como en otras ciencias sociales". Heckman, en particular, por su desarrollo de la teoría y métodos de análisis de muestras selectivas, y McFadden por su desarrollo de la teoría y métodos para analizar elecciones discretas. Heckman es conocido por su libro *Análisis longitudinal de datos del mercado laboral* (1985) en colaboración con B. Singer. McFadden publicó *Economía de la producción: enfoque dual* (1978); *Análisis estructural de datos discretos* (1981); y *Preferencias, incertidumbre y optimalidad* (1990), editado con Chipman y Richter. Las varias aplicaciones de sus métodos incluyen el diseño del sistema BART de San Francisco, inversiones telefónicas y en viviendas para ancianos, así como la valuación del impacto ecológico del derrame del petrolero Exxon Valdez en la costa de Alaska. El Premio Nobel confiere prestigio y ascendiente. Por ello merece comentarse una declaración de Heckman al conocer el premio: "Cuanto más disminuye la regulación laboral, más puestos de trabajo aparecen". Esto, verdad o no, sirve para saber de dónde nos llegan esas teorías. Aquí padecemos de desempleo, y padecemos de corrupción por querer desregular a todo trance. Los sobornos en el Senado de la Nación, si existieron, no fueron pagados por trabajadores, sino por empresas, o en todo caso por funcionarios que a su vez responden a intereses empresariales. La historia enseña que sin regulación los empresarios se hacen esclavistas y los trabajadores se convierten en esclavos. También enseña que con econometría casi todo puede demostrarse como verdadero, por ejemplo que la primavera viene porque el brujo de la tribu se viste con hojas verdes.